

AVIS DE RECRUTEMENT

Interne	
Externe	X

Dans le cadre de la mise en œuvre de son organigramme cible, la SOBRAGUI S.A. est à la recherche de candidats dynamiques pour le poste de :

Intitulé du poste	Vendeur
Nombre de poste à pourvoir	Neuf (9)
Direction	Commercial et Marketing
Localisation	Conakry-Bonfi
Durée Période d'essai	1 mois
Catégorie	Agent de Maitrise
Type de Contrat	Intérim (SOBAPRES)
Supérieur hiérarchique Vendeur 1	Chef de Service Canal Mix
Supérieur hiérarchique Vendeur 2	Chef de Service BNA
Contrainte du poste	Forte mobilité / horaire du travail
Relation fonctionnelle	Les chefs de vente, Responsable commercial, Les chefs de service vente, Chefs de produits, Chef Bureau Analyse de Données.

I. Missions :

- Développer et fidéliser son portefeuille clients
- Développer sa zone
- Etablir une bonne relation commerciale avec les clients
- Conclure les contrats de ventes avec l'autorisation de son supérieur hiérarchique
- Recouvrer ses clients
- Atteindre les objectifs volumétriques et qualitatifs

II. Activités principales :

- Exécution de la stratégie commerciale

AVIS DE RECRUTEMENT

Interne	
Externe	X

- Suivi client, actualisation des bases de données clients et mise à jour des documents à envoyer aux prospects
- Cibler et prospector les clients potentiels (prise de rendez-vous, démarchage téléphonique, envoi de mails...)
- Cibler, prospector et développer les clients potentiels (prise de rendez-vous, démarchage téléphonique, envoi de mails...)
- Assurer le suivi commercial et administratif de son secteur
- Écouter pour déterminer ses besoins et proposer les produits
- Négocier les prix, les quantités et les délais de livraison fonction des éléments transmis par la Direction, en tenant compte des contraintes techniques et commerciales.
- Animations commerciales et dégustations
- Responsable du recouvrement des livraisons effectuées
- Aide au recouvrement en signifiant ou rappelant aux clients le délai de paiement de leurs factures
- Réaliser un reporting régulier.

III. Profil recherché :

- **Diplôme** : BAC+2 en Commerce, Gestion, ou équivalent
- **Expérience** : 2 à 3 ans d'expériences dans le domaine dans un rôle similaire
- **Compétences techniques** :
Maîtrise des techniques de vente et de négociation, maîtrise des outils de reporting, connaissance des produits et du terrain.
- **Compétences comportementales** :
Esprit d'initiative, autonomie, dynamisme, curiosité, bonne aisance à l'oral, rigueur

AVIS DE RECRUTEMENT

Interne	
Externe	X

IV. Dossiers de candidatures

Un CV actualisé sur sobragui.recrutement@castel-afrique.com portant la mention du poste.

Les candidatures feront l'objet d'une première sélection sur la base des dossiers fournis. Seuls les candidats retenus seront invités pour un test métier.

La SOBRAGUI se réserve le droit de garder les dossiers des candidats dans sa base de données pour ses futurs projets de recrutement.

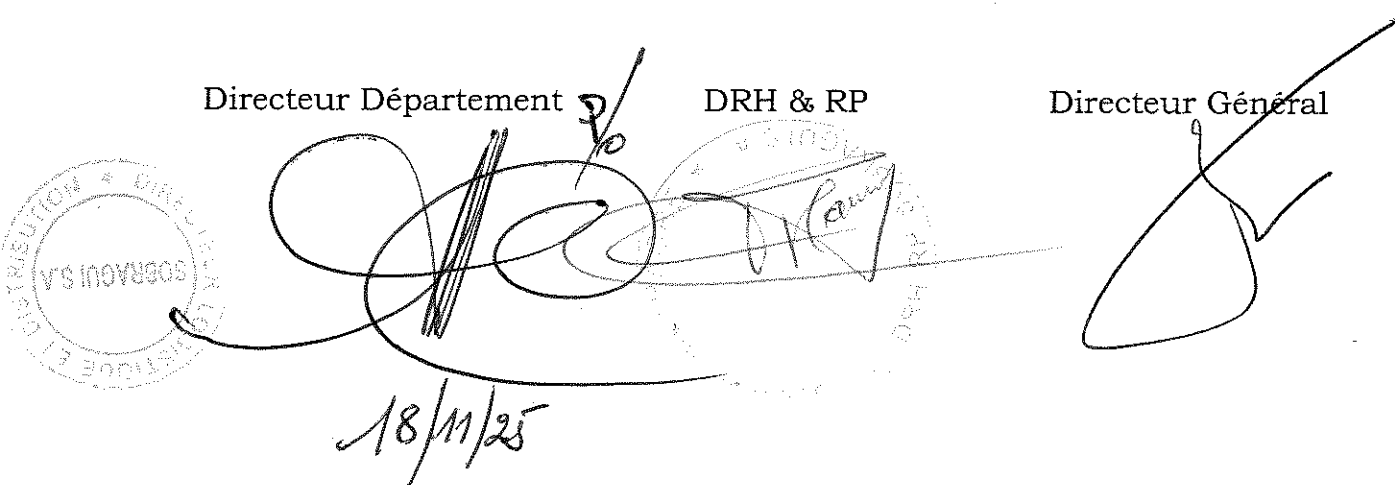
La date limite des dépôts de dossiers est fixée au 14/12/2025 à 17h inclusivement.

Les candidatures féminines sont fortement encouragées.

Directeur Département

DRH & RP

Directeur Général



18/11/25