

AVIS DE RECRUTEMENT

Interne	
Externe	X

Dans le cadre de la mise en œuvre de son organigramme cible, la SOBRAGUI S.A. est à la recherche de candidats dynamiques pour le poste de :

Intitulé du poste	Agent Commercial
Nombre de poste à pourvoir	Deux (2)
Direction	Commercial et Marketing
Localisation	Conakry-Bonfi
Durée Période d'essai	1 mois
Catégorie	Agent de Maitrise
Type de Contrat	Intérim (SOBAPRES)
Supérieur hiérarchique AC-1	Chef de Service Canal Mix
Supérieur hiérarchique AC-2	Superviseur CHR
Contrainte du poste	Forte mobilité / horaire du travail
Relation fonctionnelle	Administration des ventes, le service recouvrement, les chefs de vente, responsable commercial

I. Missions :

- Développer et fidéliser son portefeuille clients
- Développer sa zone
- Etablir une bonne relation commerciale avec les clients
- Conclure les contrats de ventes avec l'autorisation de son supérieur hiérarchique
- Recouvrer ses clients
- Atteindre les objectifs volumétriques et qualitatifs

II. Activités principales :

- Exécution de la stratégie commerciale
- Suivi client, actualisation des bases de données clients et mise à jour des documents à envoyer aux prospects

AVIS DE RECRUTEMENT

Interne	
Externe	X

- Cibler et prospecter les clients potentiels (prise de rendez-vous, démarchage téléphonique, envoi de mails...)
- Cibler, prospecter et développer les clients potentiels (prise de rendez-vous, démarchage téléphonique, envoi de mails...)
- Assurer le suivi commercial et administratif de son secteur
- Écouter pour déterminer ses besoins et proposer les produits
- Négocier les prix, les quantités et les délais de livraison fonction des éléments transmis par la Direction, en tenant compte des contraintes techniques et commerciales.
- Animations commerciales et dégustations
- Responsable du recouvrement des livraisons effectuées
- Aide au recouvrement en signifiant ou rappelant aux clients le délai de paiement de leurs factures
- Réaliser un reporting régulier

III. Profil recherché :

- **Diplôme** : BAC+2 en Commerce, Gestion, ou équivalent
- **Expérience** : 2 à 3 ans d'expériences dans le domaine dans un rôle similaire
- **Compétences techniques** :
Maîtrise des techniques de vente et de négociation, maîtrise des outils de reporting, connaissance des produits et du terrain
- **Compétences comportementales** :
Esprit d'initiative, autonomie, dynamisme, curiosité, bonne aisance à l'oral, rigueur

IV. Dossiers de candidatures

Un CV actualisé sur sobragui.recrutement@castel-afrique.com portant la mention du poste.

AVIS DE RECRUTEMENT

Interne	
Externe	X

Les candidatures feront l'objet d'une première sélection sur la base des dossiers fournis. Seuls les candidats retenus seront invités pour un test métier.

La SOBRAGUI se réserve le droit de garder les dossiers des candidats dans sa base de données pour ses futurs projets de recrutement.

La date limite des dépôts de dossiers est fixée au 15/05/2025 à 17h inclusivement.

Les candidatures féminines sont fortement encouragées.

Directeur Département

DRH & RP

Directeur Général .